

The Economics of David Ricardo, par SAMUEL HOLLANDER. — UNIVERSITY OF TORONTO PRESS, Toronto, 1979, 759 p.

Volume 56, numéro 1, janvier–mars 1980

URI : <https://id.erudit.org/iderudit/600904ar>

DOI : <https://doi.org/10.7202/600904ar>

[Aller au sommaire du numéro](#)

Éditeur(s)

HEC Montréal

ISSN

0001-771X (imprimé)

1710-3991 (numérique)

[Découvrir la revue](#)

Citer ce compte rendu

(1980). Compte rendu de [*The Economics of David Ricardo*, par SAMUEL HOLLANDER. — UNIVERSITY OF TORONTO PRESS, Toronto, 1979, 759 p.] *L'Actualité économique*, 56(1), 141–142. <https://doi.org/10.7202/600904ar>

Tous droits réservés © HEC Montréal, 1980

Cet document est protégé par la loi sur le droit d'auteur. L'utilisation des services d'Érudit (y compris la reproduction) est assujettie à sa politique d'utilisation que vous pouvez consulter en ligne.

<https://apropos.erudit.org/fr/usagers/politique-dutilisation/>

The Economics of David Ricardo, par SAMUEL HOLLANDER. — UNIVERSITY OF TORONTO PRESS, Toronto, 1979, 759 pages.

Le livre s'intéresse à la nature et à l'ampleur de la révolution « ricardienne » qui distingue l'économie de Ricardo de celle de Smith. Toutefois, il va au-delà de la discussion de la théorie pure des valeurs et de la distri-

bution et évalue la contribution de Ricardo à la politique économique. L'auteur aborde la question difficile de l'influence de Ricardo durant sa vie et la relation entre l'économie néoclassique et l'économie ricardienne, d'une part, et l'économie ricardienne et celle de Piero Snaffa, d'autre part. Il offre une nouvelle interprétation de Ricardo et corrige de nombreuses conceptions mauvaises relatives à son œuvre.